

## Une rentrée active pour Aviva Vie

**Le premier semestre de l'année 2008 a été marqué par le durcissement de la crise financière qui a profondément influencé les investisseurs. Dans ce contexte d'incertitude marqué par une volatilité extrême des marchés, Aviva Vie aborde la rentrée avec des offres commerciales qui s'adaptent à l'épargnant en fonction de son profil investisseur et de son horizon de placement.**

**Ces offres répondent notamment aux problématiques des particuliers qui disposent d'un patrimoine important et qui souhaitent investir sereinement malgré les fluctuations des marchés financiers.**

### **- Aviva Lisséo Septembre 2009**

En cette rentrée 2008, Aviva Lisséo se décline – et c'est une nouveauté - en trois offres qui seront proposées du 03/09/08 au 19/12/08<sup>(1)</sup> : Aviva Lisséo Septembre 2009, Aviva Lisséo Premium Septembre 2009 et Aviva Lisséo Super Premium Septembre 2009.

Avec Aviva Lisséo Septembre 2009, l'épargnant place son capital sur le support garanti de l'offre, avec un taux de 4,50% net<sup>(2)</sup>. Ce taux s'élève à 5%<sup>(2)</sup> net pour Aviva Lisséo Premium et à 5,40%<sup>(2)</sup> pour Aviva Lisséo Super Premium. Ces 3 offres se distinguent par leur seuil de versement (respectivement 15 000€, 30 000€ et 60 000€).

Ensuite, un arbitrage mensuel automatique gratuit investit régulièrement l'épargne sur les unités de compte choisies par le client.

Les offres Aviva Lisséo permettent d'entrer progressivement sur des supports en unités de compte, afin de lisser dans le temps l'investissement, limitant ainsi les risques. Ce placement offre également une souplesse dans le choix des supports puisque le client peut changer à tout moment les supports de destination des arbitrages programmés mensuels parmi la liste des supports éligibles à l'opération.

### **- Offre fidélité**

Par ailleurs, Aviva Vie propose - du 03/09/08 au 30/11/08<sup>(1)</sup> - à ses clients, sur les contrats de plus de huit ans, une réduction de 30% sur les frais de versement<sup>(4)</sup>. Cette offre permet de récompenser la fidélité des clients avec qui Aviva Vie construit une relation sur le long terme.

### **- Arbitrage Bon Conseil**

Pour les clients qui estiment que le point bas a été atteint par les marchés et qui souhaitent arbitrer vers les unités de compte pour profiter du potentiel à long terme des marchés actions, Aviva propose - (du 03/09/08 au 31/10/08<sup>(1)</sup>) – l'opération « Arbitrage Bon Conseil ». Cette offre permet à chaque client de bénéficier d'un arbitrage gratuit du fonds euros vers des unités de compte. Le montant minimum à arbitrer est celui applicable au contrat.

**Ces offres s'inscrivent pleinement dans la politique de Bon Conseil d'Aviva, qui consiste notamment à aider tous les clients à déterminer la meilleure allocation d'actifs en fonction de leur situation personnelle et à s'assurer de la bonne définition de la clause bénéficiaire, élément fondamental de l'assurance vie.**

(1) Aviva se réserve le droit de clore sans préavis la période de commercialisation avant la date indiquée.

(2) Hors prélèvements sociaux et fiscaux. Taux annuel net appliqué aux sommes nettes investies sur le support de l'offre au prorata de la durée d'investissement et au plus tard jusqu'au 4 septembre 2009.

(3) Taux hors prélèvements sociaux et fiscaux.

(4) Pour tout versement de 5 000 euros ou plus par contrat.

## **Contacts Presse**

### **Aviva Vie**

David Chenu

01 76 62 67 92 - [david\\_chenu@aviva.fr](mailto:david_chenu@aviva.fr)

### **HDL Communication**

Emilie Gay

01 58 65 00 73 - [egay@hdlcom.com](mailto:egay@hdlcom.com)

### **A propos d'Aviva :**

Aviva est le premier assureur vie et épargne retraite en Europe et détient des positions fortes sur d'autres marchés dans le monde, faisant de la compagnie le 5<sup>e</sup> assureur mondial sur la base des primes brutes d'assurance au 31 décembre 2006. Aviva exerce trois métiers principaux, l'assurance vie et l'épargne à long terme, la gestion d'actifs et l'assurance dommages, avec un chiffre d'affaires total de 56,7 milliards d'€ et 499 milliards d'€ d'actifs sous gestion au 31 décembre 2007.

Avec plus de 150 ans d'expérience en France, Aviva se positionne parmi les 10 premiers acteurs du marché de l'assurance. Aviva France se distingue par un modèle solide et rentable de multidistribution équilibré : 875 agents généraux, 1800 collaborateurs d'agences, 400 conseillers vie, plus de 1000 courtiers, ainsi que de multiples partenaires (Union Financière de France et Médéric). Aviva France compte également des partenaires tels que l'AFER, première association d'épargnants de France, et le Groupe Crédit du Nord. Spécialiste des unités de compte, Aviva est reconnu pour la performance de ses fonds à long terme et son engagement renforcé auprès des clients au travers de sa démarche de « Bon conseil ». Aviva emploie plus de 3300 collaborateurs. Au 31 décembre 2007, Aviva France a enregistré un chiffre d'affaires consolidé de 6,5 milliards d'€, un résultat net en base comptable IFRS de 338 millions d'€ et gérait 74,2 milliards d'€ d'actifs.

**Retrouvez l'ensemble des communiqués Aviva Vie sur le site [www.aviva-vie.fr](http://www.aviva-vie.fr) rubrique « espace presse ».**